

# BAC PRO Technicien Conseil Vente en Animalerie



## Vers quels métiers ?

- Conseiller vendeur en animalerie
- Chef de rayon en animalerie
- Adjoint au manager de rayon

## Pré-requis, conditions d'accès

- Être issu d'une 3<sup>ème</sup>, d'un CAP ou d'une seconde
- Possibilité d'entrée directe en 1<sup>ère</sup> avec un diplôme de niveau V (CAP, etc) ou après une seconde professionnelle en commerce.

## Examen

- Certification BEPA Conseil Vente délivré par le Ministère de l'Agriculture, obtenu à partir de Contrôles en Cours de Formation (CCF)
- Bac Professionnel Technicien Conseil Vente en Animalerie délivré par le Ministère de l'Agriculture, obtenu à partir de Contrôles en Cours de formation (CCF) et de 5 épreuves finales
- Attestation de Connaissances pour les Animaux de Compagnie d'Espèces Domestiques – Obtention si validation du Bac.
- RNCP : N°13921 - Certif info : N°70310

## Poursuites d'études...

- BTSA Technico-Commercial – Option Animaux d'Élevage et de Compagnie
- BTS Commerce / Vente

## Quelques chiffres <sup>(1)</sup>

- 72 % de réussite à l'examen
- A 6 mois après sortis de formation : 46 % : taux d'emploi
- 40 % : taux de poursuite en formation

## Tarifs

Nous consulter

## Pour l'accessibilité des personnes en situation de handicap

Nous consulter

## SITES DE FORMATION

MFR VENANSULT  
02 51 07 38 46  
mfr.venansault@mfr.asso.fr

MFR SAINT FLORENT DES BOIS  
02 51 31 99 99  
ireo.st-florent@mfr.asso.fr

## DUREE **3 ANS**

- rentrée en septembre
- entrée permanente possible tout au long de l'année, nous consulter
- 51 semaines en centre de formation
- 57 semaines en entreprise

## RYTHME D'ALTERNANCE

- 1 à 2 semaines à la MFR
- 1 à 2 semaines en entreprise

## STATUT

- Scolaire Ministère Agriculture
- Apprentissage jusqu'à 30 ans   
(formation gratuite, participation financière pour l'hébergement, la restauration et l'animation)
- Contrat de professionnalisation
- Autres (ex : formation pour adultes...)

## LA FORMATION EN ENTREPRISE

### TYPE D'ENTREPRISE D'ACCUEIL

Animalerie / Jardinerie, Animalerie spécialisée, Grande surface de bricolage ayant un rayon animalerie, Grande surface spécialisée (GSS)

### ACTIVITÉS RÉALISABLES PAR LE JEUNE EN ENTREPRISE

- Vente : Conseils client
- Gestion des produits : commande produits, réception produits, mise en rayon, rotation produits, inventaire
- Animation commerciale : entretien des végétaux, mise en avant produits, mise en place de promotion
- Entretien des animaux

## LA FORMATION EN MFR

### OBJECTIFS ET CONTENUS DE LA FORMATION

#### COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES :

- Connaître en détail l'organisation d'une structure commerciale.
- Maîtriser les indices financiers liés au fonctionnement d'une structure commerciale.
- Maîtriser les techniques spécifiques d'entretien des produits commercialisés.
- Maîtriser les techniques de vente, d'approvisionnement et d'étalage.
- Posséder un relationnel équipe et clientèle efficace.

#### MOBILITÉ INTERNATIONALE :

- Voyage d'étude d'une semaine dans un pays de l'UE.
- Possibilité d'un stage de 4 semaines dans un autre pays de l'UE.

#### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Techniques animalières (oisellerie, terrariophilie, aquariophilie, petits mammifères, etc)
- Techniques commerciales, gestion commerciale, techniques de vente, législation, mercatique.
- Module d'adaptation professionnelle (MAP)
- Économie et gestion d'entreprise
- Écologie / biologie

#### ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL :

- Français, anglais, mathématiques, informatique, monde contemporain, sciences physiques, éducation socio-culturelle, éducation physique et sportive.

V2.0.0 mai 2020

<sup>(1)</sup> Moyenne des 2 MFR / Détails et mise à jour sur site Internet

[www.formation-alternance-vendee.com](http://www.formation-alternance-vendee.com)